

不動産営業のルーキーたちが  
宅建資格 × 来店アポ獲得力を会得！

住宅新報

MODESTY RE・LIFE

# 不動産営業 スターター講座

これから不動産営業としてのキャリアを始める、すべての方を対象に「宅建試験に合格できる勉強習慣」と「来店アポにつなぐ営業力」を3ヶ月で身につける講座を開催します。株式会社住宅新報、株式会社モデスティ、宅建塾 Re Lifeのスペシャルコラボレーション講座です。



4/9から毎週木曜日  
3ヶ月間の12回講座

限定15名

※一部、変更の日程があります

Program.01

宅建合格の勉強習慣をつくる相棒がここに！

15:00-16:00

令和の虎で完全ALLを勝ち取った「宅建塾 Re Life」



宅建塾 Re life  
代表・前竹陽日希

勉強習慣を一人で身につけられる人は 5%程度と言われてい  
ます。本講座の宅建 Re Lifeは講義外でも連絡を取り合える担当を  
設置。勉強のやり方を学びながら、合格へ向けた習慣を共に、  
確実に作りあげます。これは代表・前竹陽日希が「令和の虎」  
で完全ALLを勝ち取ったプログラムです。

令和の虎で完全ALLを  
掴み取った様子はこちらから



Program.02

1万人のロープレを見た元リクルートの SUUMO営業が  
「来店アポを獲得する力」を、実践的に育成する講座

16:00-18:30

物件の問い合わせに対して、来店アポ率を高める実践型のロール  
プレイング講座「ロープレアカデミー」。受講生同士のアドバイスが  
200以上飛び交う、大変にぎやかな場になります。電話が苦手だっ  
た中途入社営業が、受講後 5か月で4件契約できたり、新卒 1  
年目が目標の 3倍の契約を達成するなど、経験ゼロから成果に  
つながった事例が多い ことも特徴です。



株式会社モデスティ  
代表・長野卓将

お問い合わせ  
お申し込みはこちら



メールでの  
お問い合わせ

info@modesty.co.jp

or



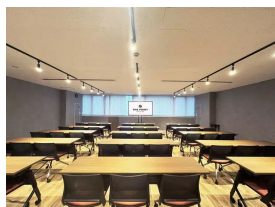
QRコードでの  
お問い合わせ



## 開催場所

新橋駅前ビル 1号館6F  
チャップリン会議室 (607号室)

東京都港区新橋2丁目20-15



## お一人あたりの受講費用 (税抜)

男性 37 万円 女性 22 万円

※初回実施キャンペーンとして宅建講座の  
テキスト代を無料とさせていただいた金額です。