

不動産営業のルーキーたちが
宅建資格 × 来店アポ獲得力 を会得！

○住宅新報 MODESTY RE.LIFE

不動産営業

スターター講座

これから不動産営業としてのキャリアを始める、すべての方を対象
に「宅建試験に合格できる勉強習慣」と「来店アポにつなぐ営業
力」を3ヶ月で身につける講座を開催します。株式会社住宅新報、
株式会社モデスティ、宅建塾 Re Lifeのスペシャルコラボレーション
講座です。



4/9から毎週木曜日
3ヶ月間の12回講座

限定15名

※一部、変則の日程があります

Program.01

宅建合格の勉強習慣をつくる相棒がココに！

15:00-16:00

令和の虎で完全 ALLを勝ち取った「宅建塾 Re Life」



宅建塾 Re life
代表・前竹陽日希

勉強習慣を一人で身につけられる人は 5%程度と言われています。本講座の宅建 Re Lifeは講義外でも連絡を取り合える担当を設置。勉強のやり方を学びながら、合格へ向けた習慣と共に、確実につくりあげます。これは代表・前竹陽日希が「令和の虎」で完全 ALLを勝ち取ったプログラムです。

令和の虎で完全ALLを
掴み取った様子はこちらから



Program.02

1万人のロープレを見た元リクルートの SUUMO営業が

16:00-18:30

「来店アポを獲得する力」を、実践的に育成する講座

物件の問い合わせに対して、来店アポ率を高める実践型のロール
プレイング講座「ロープレアカデミー」。受講生同士のアドバイスが
200以上飛び交う、大変にぎやかな場になります。電話が苦手だった
中途入社の営業が、受講後 5ヶ月で4件契約できたり、新卒 1
年目が目標の3倍の契約を達成するなど、経験ゼロから成果につながった事例が多いことも特徴です。



お問い合わせ
お申し込みはこちら

メールでの
お問い合わせ
info@modesty.co.jp

or

QRコードでの
お問い合わせ



開催場所

新橋駅前ビル 1号館 6F
チャップリン会議室(607号室)

東京都港区新橋2丁目20-15

お一人あたりの受講費用(税抜)

男性 37万円 女性 22万円

※初回実施キャンペーンとして宅建講座の
テキスト代を無料とさせていただいた金額です。

